



WIKLI

Sinulla maa – Talous meiltä.

Maatalousyrityksen johtaminen 2030-luvulle
TransFarm-viljelypäivät
4.2.2026



Terveiset asiantuntijoilta



Sinulla maa – Talous meiltä.

Wikliläiset kartalla

- Olemme erikoistuneet maatalouden talouteen, johtamiseen ja taloushallintoon
- Vahvuutemme on kokonaisuuksien huomioon ottaminen sekä suoraviivainen tekeminen
- Toimimme valtakunnallisesti



FARMI KARTOITUS

- *Nykytilan analysointi*

FARMI KASVU

- *Sukupolvenvaihdokset*
- *Investoinnit*
- *Yhtiöittämiset*

FARMI TULEVAISUUS

- *Maatilan kehityspolku (strategia)*
- *Kasvintuotannon kehittämissuunnitelma*

FARMI KUMPPANUUS

- *Taloushallinto*
- *Budjetointi*
- *Viljelysuunnittelu*
- *Tukihaku*

2030-luku

Jotta voimme toimia menestyksekkäästi 2030-luvulla, meidän tulee:

1. Tunnistaa millaisessa yrittämisen ympäristössä toimimme tulevaisuudessa

2. Osata johtaa toimintaa ko. ympäristössä

3. Muutosjohtaa yritys kohti 2030-luvun toimintaa



Murros kasvitaloilla

Kasvintuotantotiloilla murros tulee olemaan erityisen suuri:

- Rakennekehitys ei ole vienyt toimialaa eteenpäin yhtä voimallisesti kuin kotieläintaloudessa
- Kasvinviljelyllä on haastava sekä elättää itsensä, että hankkia täysipäiväinen elanto
- Iso osa kasvinviljelytiloista on yrityksen elinkaaren jälkimmäisellä kolmanneksella
- Tilat erikoistuvat erikoiskasveihin sekä jalostamalla ja myymällä tuotteet itse
- Tunnistettava mitä kannattavat kasvitalat tekevät
- Markkinaymmärrys on meille edelleen haastavaa



Muutosvoimat

Uusia tuotteita tulee markkinoille, joihin tarvitaan raaka-ainetta

- Hamppu, korianteri, tattari... → Sopimustuotantoa

Peltoalaa tulee tarjolle aktiivisille tiloille

- Jopa enemmän kuin oma tarve on - Aikaisemmin rajoittava tekijä voi poistua
- Onko kaikille pelloille ottajia - Pitäkää pellot kunnossa
- Tarjolle tulee kokonaisia tiloja, sillä kaikille ei ole jatkajia - Osta tai vuokraa 100 ha

Teknologia tulee hoitamaan itsenäisesti peltotyöt tai ainakin osan näistä

- Peltujen koko, sijainti, laatu, ojitus
- Teknologian käyttötaito

Myyntitaidot korostuvat

- Kasvitilat erikoistuvat - Jopa jalostavat tuotteita itse
- Pienet erät eivät käy kaupaksi, vaan keskitetään hankinnat

Markkinoiden ymmärtämisen taito korostuu

- Ne jotka eivät osaa sopeutua markkinoiden kysynnän ja tarjonnan mukaan → Tippuvat pelistä pois

Pellon kasvukunnosta huolta pitävät pärjäävät

- Sään ääriolosuhteet
- Laajempi kasvivalikoima

Johtaminen

Maatalous on yhä enemmän yritystoimintaa

- Tämä tarkoittaa sitä, että maatalousyrittäjään kohdistuvat riskit realisoituvat niin kuin yritystoiminnassa tapahtuu
 - Olet siis vastuussa yrityksesi menestymisestä tai menehtymisestä

Johtamisessa korostuu

- Kokonaisuuden hallinta → Kaikki prosessit hallussa, ei pelkästään tietty osa-alue
- Kehittymisen hallinta → Kasvu sen mukaan mitä resurssit antavat myöten
- Henkilöstöjohtaminen → Toisen ihmisen johtamisen taito
- Muutosjohtaminen → Osataan viedä toiminta kohti uudenlaista maatalousyrittämistä

Menestyvä yrittäjä

- 1.Osaa johtaa itseään, palkkahenkilöitä sekä yhteistyöverkostoa**
- 2.Liiketoiminnallinen osaaminen erinomaisella tasolla**
- 3.Talouden hallinta ja ymmärtäminen on arkipäivää**
- 4.Tunnistaa ja hajauttaa riskiä -skannaa jatkuvasti toimintaympäristöä**
- 5.Osaa myydä ja ostaa**
- 6.Teknologian käyttämisen taito**

Kiitos

**Toivotan kaikille
menestystä tulevaan!**



Johannes Ahlholm
Toimitusjohtaja
Wikli Group Oy
040 5100867
johannes.ahlholm@wikli.fi